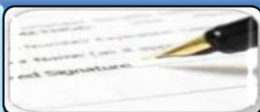


RFI

Licitación pública para un Convenio Marco de suministro de Desarrollo y Mantenimiento de Software



Agenda



Antecedentes



¿Qué vamos a licitar?



¿Cómo vamos a evaluar?



Modelo de Convenio Marco



Modelo Operacional



Preguntas



Antecedentes

Contratación de servicios para Suministro de Desarrollo y Mantenimiento de Software

- ❖ Licitación de Convenio Marco destinada a proveer los servicios para el Desarrollo y Mantenimiento de Software, mediante la contratación de empresas especializadas del rubro.
- ❖ Adjudicación múltiple sin emisión de Orden de Compra
- ❖ Oferta económica en Unidades de Fomento
- ❖ Licitación en dos etapas (Apertura Técnica y Apertura Económica)



Antecedentes

Monto del contrato, duración y boletas de garantía

- ❖ Monto total estimado: US\$ 10.000.000
- ❖ Duración de Contrato: 48 Meses
- ❖ Garantía de Seriedad de oferta: \$ 500.000
- ❖ Garantía de Fiel Cumplimiento del Contrato: \$2.000.000
- ❖ Posibilidad de subcontratación: Si
- ❖ Pago a 30 días



¿Qué vamos a licitar?

PERFIL

1. Jefe de Proyecto
2. Analista
3. Arquitecto
 - 3.1 .NET
 - 3.2 J2EE
 - 3.3. otras
4. Programador
 - 4.1 .NET
 - 4.2 J2EE
 - 4.3 Otras
5. DBA
 - 5.1 MS SQL Server
 - 5.2 Oracle
 - 5.3 Otras
6. Diseñador
 - 6.1 Web
 - 6.2 Otras
7. Documentador
8. QA (Quality Assurance)





Criterios de Evaluación Técnica

Experiencia de la Empresa

**Políticas, Buenas prácticas y
Certificaciones**

Satisfacción de los clientes del Oferente



Criterios de Evaluación Económica

Precio Ofertado

Cobertura Regional

**Descuento por Monto de la Orden de
Compra**



Plazos

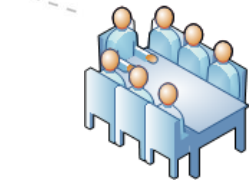
- ❖ 5/10 : RFI
- ❖ hasta el 19/10: Recepción Comentarios RFI
- ❖ Noviembre - diciembre: Bases de Licitación a Toma de Razón
- ❖ Diciembre: Publicación
- ❖ Diciembre - enero: Preparación de Propuestas
- ❖ Enero: Recepción de Ofertas
- ❖ Marzo: Evaluación y Adjudicación
- ❖ Mayo: Vigencia Convenio Marco

Modelo de Convenio Marco

- ❖ Opción de compra que permite una agregación virtual de la demanda.
- ❖ El proveedor en Convenio Marco tiene la obligación de vender si el comprador utiliza el derecho a comprar.

PROCESO DE ABASTECIMIENTO

LICITACIÓN PÚBLICA
O PRIVADA



Definición de requerimiento

1



Selección del mecanismo de compra

2

Convenio Marco

Llamado y recepción de ofertas

3



Evaluación de ofertas

4



Adjudicación oferta

5



Recibo de producto o servicio

6



Seguimiento y monitoreo de la compra

7



FIN

AHORRO DE ETAPAS

I. ¿QUÉ ES UN CONVENIO MARCO?

Es una modalidad de adquisición en la cual se establecen precios y condiciones de compra para bienes y servicios, los cuales se despliegan en un Catálogo Electrónico.

Este catálogo es una vitrina mediante la cual los organismos públicos compran directamente, pudiendo emitir una orden de compra a los proveedores adjudicados (en una licitación pública del convenio marco), simplificando para ello los procesos de compra (Ver art. 2 del Reglamento de la Ley de Compras Públicas).

II. VENTAJAS AL COMPRAR POR CONVENIO MARCO

- ❖ **Precios y Condiciones ofrecidas mediante una licitación pública.**
 - ❖ **Facilita el proceso de compra.**
 - ❖ **Mejora continua de las ofertas de los proveedores mediante la competencia pública y directa.**
 - ❖ **Ahorro en los costos totales de la compra.**
- ❖ **El ahorro trasciende en la gestión y no sólo en el precio.**

IMPORTANTE

El Art. 9 del Reglamento de la Ley nº 19.886 de Compras Públicas nos señala que “ Cuando no procede la contratación a través de Convenio Marco, por regla general las entidades celebrarán sus Contratos de Suministro y/o Servicios a través de una Licitación Pública...”.

III. ¿CÓMO SE GENERA UN CONVENIO MARCO?

Se lleva a cabo por la Dirección de Compras y Contratación Pública quien licita los productos o servicios que necesita el Estado.

IMPORTANTE

❖ **La información entregada por los Servicios Públicos en los planes anuales de compra, sirve como parte del insumo para complementar continuamente los Convenios Marco.**

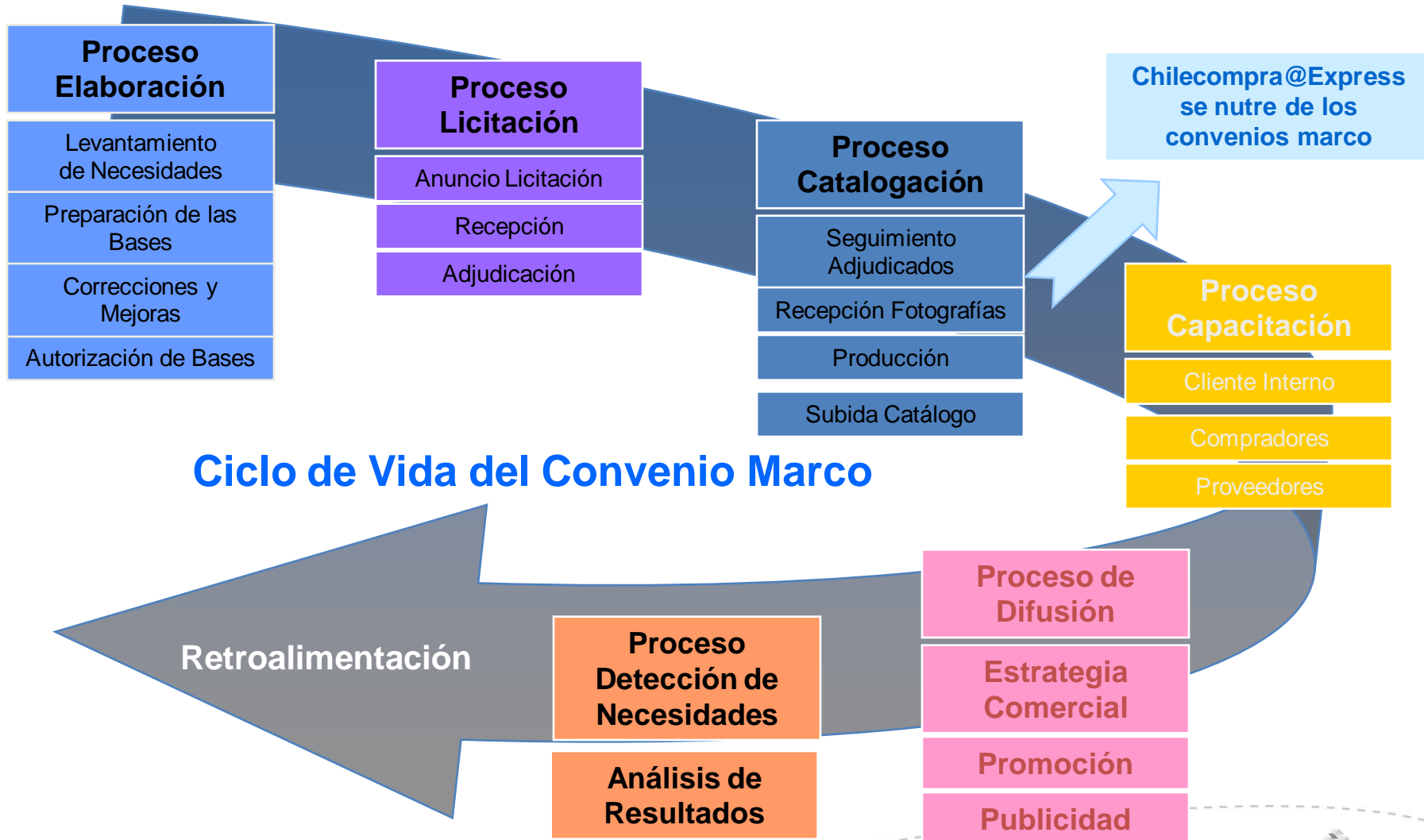
❖ **Si la administración requiere con frecuencia algún producto o servicio que no se encuentra en el Convenio Marco, puede solicitar a la Dirección de Compras y Contratación Pública que evalúe los antecedentes y determine la oportunidad y conveniencia de hacer un Convenio Marco por ese bien o servicio.**

IV. ¿CUÁNDO DEBEMOS UTILIZAR UN CONVENIO MARCO

La Ley 19.886 de Compras Públicas establece que los organismos públicos estarán obligados a usar como primera opción de compra el Convenio Marco a través de sus Catálogos Electrónicos, es decir, se debe consultar el Catálogo antes de realizar una licitación pública, privada o contratación directa (Art. N° 30 letra D de la Ley de Compras Públicas).

IMPORTANTE

Mientras más usemos el Convenio más proveedores estarán interesados en participar de este sistema.



Ciclo de Vida del Convenio Marco



Modelo Operacional



MercadoPublico.cl Mesa de Ayuda 600 7000 600

Usuario: avaldiva | Unidad: División de Tecnología y Desarrollo | [Cambiar de Unidad](#) | [Cerrar Sesión](#) Datos Oficiales: Martes 15 de Septiembre, 10:38:2

Administración Auditoría Catálogos Electrónicos Orden de Compra Facturas y Pagos Gestión

ChileCompra Express
Velocidad para el Mercado Público

Regiones de Despacho
RM [Cambiar Regiones](#) [Ir a Mi Carro](#) 0 Items

Principal Productos Servicios

Bienvenido a ChileCompra Express
El Catálogo Electrónico de Convenios Marco le facilitará la compra rápida y de acuerdo a la normativa de compras públicas, de múltiples Productos y Servicios.

Busque productos o servicios en el Catálogo Electrónico

Administración

Mis Acciones [Comparación de Productos](#) Mis Ordenes de Compra [Ordenes Enviadas](#) [Ordenes Pendientes de Envío](#)

Mi Carro [Ir a Mi Carro](#) [Administración Vuelos Internacionales](#)

Navegue el Catálogo Electrónico por Categoría

Productos

- Equipamiento Audiovisual, Servicios Asociados y Equipos Educativos
- Muebles

Servicios

- Proyecto Sidra
- Almacen Virtual Para

-> Suministro de desarrollo

- Consultorías y Capacitación
- Convenio de Cooperación Microsoft
- Cursos Sence
- Firma Electrónica
- Hotelería-salones y Servicios Gastronómicos
- Pasajes Aereos

Jefe de proyecto senior junior
Arquitecto sql oracle Analista
Programador java .net
Documentador CMMi rup CU
Testing Casos de pruebas
rendimiento performance



ChileCompra
Catalogo Electrónico de Convenios Marco *Express*

Usted está en: [Escritorio](#)

Resultados Búsqueda

Se encontraron 1 Productos

Nombre Ver Imágenes 1

consultoria - Jefe Proyecto VALOR HORA/ALUMNO Unitario
consultoria
Convenio "CM-23-2007 CONVENIO MARCO CAPACITACIÓN Y FORMACIÓN"
Regiones de Despacho XV, I, II, III, IV, V, VI, VII, VIII, IX, XIV, X, XI, XII, RM
Ofertas (1)

Proveedor 1
☆☆☆☆☆ \$ 20.000 Unid

Desde \$ 20.000 [VER DETALLES](#)

	Cantidad (HH)	Valor HH (UF)
Jefe de proyecto	100	5
Analista	200	3
Arquitecto	100	5
Programador	600	3
QA	800	2
Documentador	200	1



PROCEDIMIENTO DE GRANDES COMPRAS

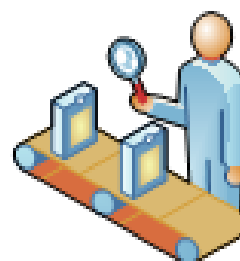
1



2



3



4



Al realizar una gran compra (sobre 1.000 UTM) se informa vía email a **TODOS** los proveedores seleccionados del catálogo sobre las especificaciones de tal compra: (1) fecha de la compra (2) Criterio de evaluación, los que se heredan de las bases de licitación

Luego, Los proveedores reciben la información vía email sobre el bien necesitado, y quienes aceptan participan publicando su oferta en el catálogo en el área de “Ofertas Destacadas”.

Comprador revisa las ofertas y las evalúa según los criterios antes definidos.

Comprador adjudica la oferta y podría suscribir un contrato definitivo.

Nos interesa su opinión sobre...

- Objeto del Convenio Marco
- Duración del contrato
- Montos de las garantías
- Subcontratación
- Perfiles
- Criterios de Evaluación
- Otras opiniones, comentarios y preguntas

Recepción Comentarios hasta el 19 de octubre
en
NuevosNegocios@chilecompra.cl

