

Valor por Dinero

en las compras públicas

- + Economía
- + Eficiencia
- + Eficacia



Valor por Dinero

en las compras públicas

¿Qué es el valor por dinero en una compra pública?

“El requisito primordial de la política de contratación pública es que toda contratación debe basarse en el value for money”.

Fuente:
www.gov.uk/guidance/public-sector-procurement-policy

Valor por dinero es un concepto clave en compras públicas asociado al **uso de los recursos**.

Se trata de encontrar el **balance correcto entre economía, eficiencia y eficacia**.

No puede ser evaluado a través de sólo una de estas dimensiones de manera aislada.

En cada compra los funcionarios públicos deben obtener el mayor “valor por dinero”, haciendo un uso óptimo de los recursos provenientes de los contribuyentes para alcanzar los objetivos fundamentales de su entidad/institución.

Lo óptimo como lo más deseable dadas las restricciones –expresas o implícitas de un organismo del Estado– y de acuerdo a los objetivos perseguidos.

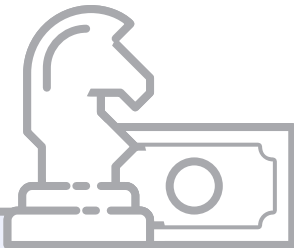
El valor por dinero es un concepto base en compras públicas en Gran Bretaña (value for money), en Estados Unidos (best value) y en general en la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OECD).



¿Cómo se alcanza el mayor valor por dinero?

El mayor valor por dinero se logra con el mejor balance entre las "3 E's": eficiencia, economía y eficacia:

- **Eficiencia:** es la relación entre el output de bienes y servicios y los recursos para producirlo. Un organismo puede ser más eficiente cuando: 1. produce más (output) con los mismos recursos (input); 2. produce lo mismo (output) con menos recursos (input).
- **Economía:** se trata de minimizar el costo de los recursos requeridos.
- **Eficacia:** es la relación entre los resultados deseados y reales del gasto público.



Para un correcto análisis del valor por dinero en las compras públicas, el funcionario debe considerar lo siguiente:

- ¿**Qué problema resuelvo** con esta compra?
- ¿**Quién se beneficia** de esta compra?
- ¿**De qué manera esta compra afecta el valor** de servicio público entregado por mi área o institución, etc.?
- ¿En esta compra debo tener **consideraciones de corto, mediano o largo plazo**?

Valor por Dinero

en las compras públicas

Obtener el mejor valor por el dinero en las compras públicas

“Valor por Dinero no es una herramienta o un método, sino una forma de pensar acerca del **buen uso de los recursos**. En el Reino Unido se usa a menudo como un marco para evaluar la costo-efectividad en el sector público.

En cuanto a la relación entre las 3 E's: Valor por Dinero no es sinónimo de economía (reducir el costo de los inputs) ni de eficiencia. Valor por Dinero **se trata de encontrar el balance correcto entre economía, eficiencia y eficacia** y no puede ser evaluado a través de sólo una de estas dimensiones de manera aislada.

Por ejemplo reducir el costo de los inputs y hacer ahorros de eficiencia puede apoyar o dañar el Valor por Dinero. Si la efectividad de una actividad es notablemente reducida por un pequeño ahorro de costos, el Valor por Dinero es reducido. Similarmente, aunque una actividad pueda ser muy barata y funcionar eficientemente, si no logra resultados, no es Valor por Dinero.”

Fuente: Penny Jackson, “Value for money and international development”, OECD, may 2012, <http://www.oecd.org/development/effectiveness/49652541.pdf>